

IBU RUMAH TANGGA MENJADI **WOMEN PRENEUR:** **WHY NOT ?**

“OBRAS KAIN PKK
- SANTAI-
- INSPIRATIF-
- BERMANFAAT-”

INDAH ERLIN TANGJAYA

Owner: Kebayaku by Indah,
Indahscarf by Kebayaku

NARASUMBER



Introduction

Kebayaku by Indah awalnya adalah usaha yang bergerak dibidang industri fashion dengan spesialisasi produknya yaitu kebaya, namun sekarang juga memproduksi busana ready to wear yang dapat memenuhi kebutuhan fashion masyarakat saat ini. Busana ready to wear yang disuguhkan saat ini mempunyai beragam model dan variasi kreatif baik dari model sampai detail yang dipadukan menggunakan bahan-bahan tradisional sehingga menciptakan busana yang unik dan selalu mengikuti perkembangan trend fashion terkini serta selalu update terhadap koleksi-koleksi yang akan di release pada setiap bulannya.

Kebayaku by Indah juga menyediakan kebaya, baik kebaya nasional maupun kebaya modern untuk para calon pengantin dan para penggemar kebaya. Tidak hanya menyediakan kebaya, Kebayaku by Indah juga memperluas usahanya dengan menambah jenis koleksinya dan menerima pesanan perorangan yang menginginkan kebaya dengan desain Khusus atau lebih personal yang dikerjakan oleh tim yang professional, tekun dan handal. Saat ini, Kebayaku by Indah mempunyai koleksi aksesoris fashion lainnya seperti tas, kipas dan scarf.

Produk yang dihasilkan selalu diperhatikan di setiap detail pada produksinya sehingga dapat memberikan kepuasan tersendiri bagi konsumen yang mempercayai Kebayaku by Indah pada setiap momen dan acara special para customers.

Keunikan lainnya dari Kebayaku by Indah selalu mengangkat kain wastra nusantara agar tetap dapat melestarikan budaya Indonesia dengan membuat produk-produk fashion modern namun tetap memberikan cirikhas dari berbagai provinsi di Indonesia. Hal ini menjadi kebanggaan tersendiri bagi Kebayaku by Indah



Enaknya Jadi Pengusaha

Ada beberapa keuntungan yang bisa kita dapatkan dengan menjadi pengusaha.

1. Menjadi bos untuk perusahaan sendiri.

Meski perusahaan sendiri masih dalam skala kecil, yang terpenting adalah tidak diintervensi oleh orang lain untuk melakukan pekerjaan yang menguras banyak tenaga.



2. Menjadi pengusaha berarti bebas mengatur, bukan diatur. Maksudnya, kita bebas mengatur jadwal sendiri serta rencana bisnis untuk perusahaan.



3. Secara tidak langsung, kita telah membantu negara memberantas pengangguran dengan membuka lowongan pekerjaan yang kita adakan untuk perusahaan kita.



Enaknya Jadi Pengusaha

4. Menjadi pengusaha tidak mengganggu waktu bersama keluarga. Kita Bebas mengatur waktu untuk mengurus bisnis. Tidak seperti karyawan yang waktu kerjanya sudah ditentukan oleh perusahaan.



5. Menjadi pengusaha membuat kita semakin kreatif. Mengatur strategi ketika menghadapi pasar yang jenuh. Hal ini tentu dapat mendorong untuk mencari ide-ide cemerlang yang menjadikan kita semakin kreatif, inovatif, dan kelebihan akal.

6. Peluang untuk mendapatkan penghasilan yang tanpa batas.



Enaknya Jadi Pengusaha

7. Jadi pengusaha membuat kita lebih percaya diri. Sebab, kita menjalankan bisnis sendiri ditambah dengan kerja keras dan ide-ide kreatif untuk mencapai kesuksesan.



8. Membantu Perekonomian keluarga (skala kecil) dan Negara (dalam skala besar).



Pengusaha sukses itu selalu berusaha memberikan yang terbaik dan selalu memberikan manfaat buat orang lain.

- Rangga Umara

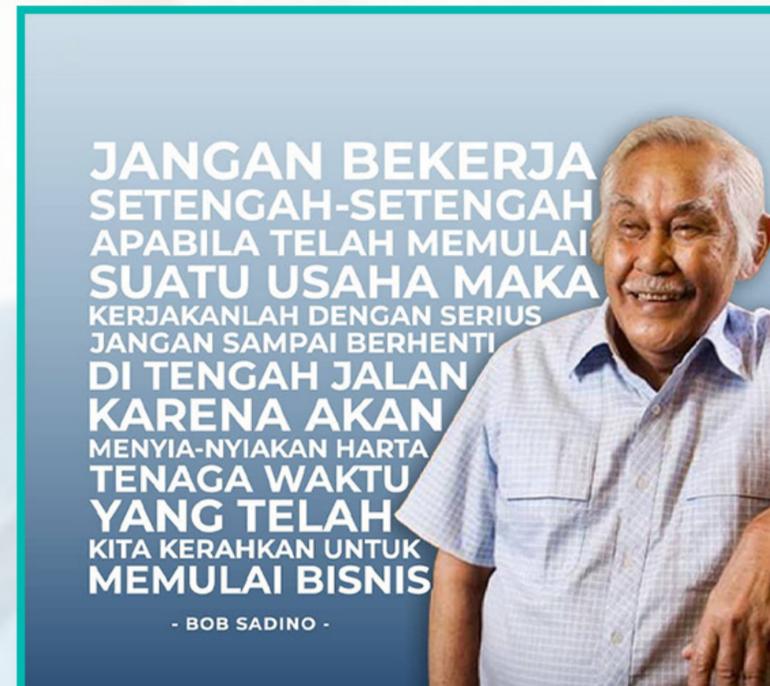


Kendala Yang Sering Muncul Saat Memustuskan Untuk Jadi Pengusaha

Saat akan memulai usaha untuk pertama kalinya, pastikan kita sudah memiliki gambaran yang jelas tentang usaha itu sendiri. Pada umumnya ketika menjalankan usaha atau bisnis pertama ini akan membutuhkan tenaga ekstra dan tidak selalu berjalan sesuai dengan rencana.



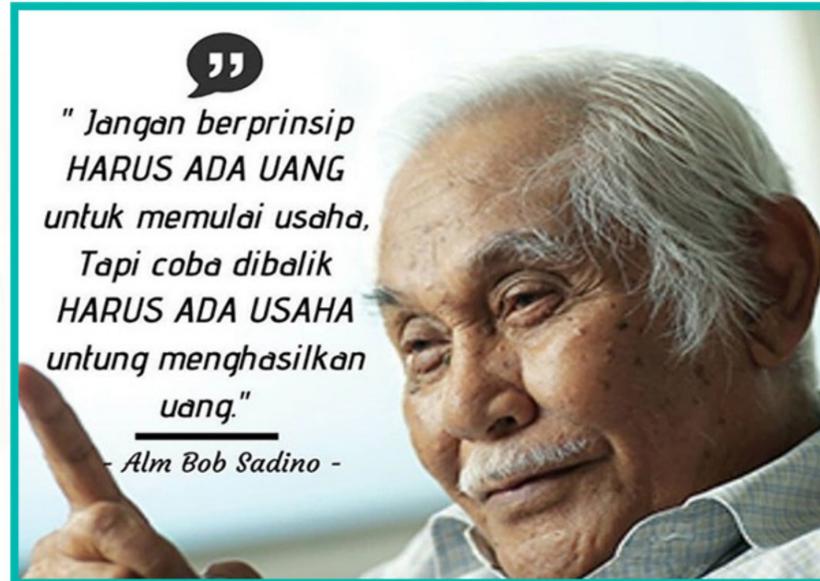
Bahkan bisa saja mengalami banyak kendala saat akan memulainya. Jika menghadapi berbagai kendala, jangan mudah menyerah dan pastikan kita selalu mampu untuk mengatasi semua kendala ini dengan cara yang paling tepat.



Kendala Yang Sering Muncul Saat Memustuskan Untuk Jadi Pengusaha

Berbagai kendalanya yang sering muncul saat kita berencana untuk jadi pengusaha :

1. Tidak punya Modal yang cukup



2. Bingung memilih bisnis yang tepat



3. Takut mengalami kegagalan



Kendala Yang Sering Muncul Saat Memustuskan Untuk Jadi Pengusaha

4. Tidak percaya diri dan merasa tidak mampu



5. Takut Bersaing



6. Tidak punya tempat atau lahan untuk usaha



Hal-hal tersebut diatas sering menjadi momok bagi seseorang yang ingin memulai usaha, sehingga tidak mempunyai keberanian untuk memulai usahanya, padahal sebenarnya siapapun bisa menjadi pengusaha sukses di bidang bisnis yang ditekuni dengan modal dengkul asalkan memiliki kesiapan mental dan fisik yang lebih kuat serta mau bekerja keras untuk mencapai kesuksesan.



Tips dan Cara Memulai Usaha Bagi Ibu Rumah Tangga

Gagasan dan Perencanaan Yang Benar

Salah satu kunci sukses memulai usaha adalah adanya kemampuan menuangkan ide-ide atau gagasan cemerlang yang kreatif dan inovatif dan mempunyai nilai ekonomi/komersial tinggi ke dalam sebuah usaha. Perencanaan yang benar adalah rencana-rencana tentang apa yang dikerjakan dalam suatu bisnis ke depan meliputi alokasi sumberdaya, perhatian pada faktor-faktor kunci dan mengolah permasalahan-permasalahan dan peluang yang ada.



Gagasan dan perencanaan yang benar itu meliputi :



1. Pilih Bidang Usaha Sesuai Minat dan Kemampuan

Jika Anda belum menemukan ide bisnisnya, Anda tak perlu jauh-jauh mencarinya. Langkah awal yang sebaiknya dilakukan ialah mengamati minat dan juga bakat yang Anda miliki. Dengan memilih ide bisnis dari minat maupun bakat Anda, kemungkinan besar usaha Anda bisa berkembang. Sebab Anda akan menjalankan bisnis yang berasal dari Minat dan kemampuan sendiri.



Tips dan Cara Memulai Usaha Bagi Ibu Rumah Tangga

2. Lihat Potensi Diri

Potensi sendiri merupakan kekuatan yang ada dalam diri Anda. Sehingga Anda pun bisa dengan lebih mudah mengembangkannya. Sebab mengembangkan potensi kelebihan itu lebih mudah daripada menjalankan sesuatu yang merupakan kelemahan Anda.



3. Cermat Dalam Melihat Peluang Pasar

Membaca peluang pasar adalah hal yang esensial bagi seorang pengusaha dan merupakan pondasi paling dasar yang harus dibangun saat kita bergelut di dunia bisnis. Cara melihat peluang pasar yang baik adalah dengan memiliki definisi yang jelas mengenai target konsumenmu dan fokus pada kebutuhan mereka.



Tips dan Cara Memulai Usaha Bagi Ibu Rumah Tangga

6. Kembangkan Networking

Bagaimana cara membangun jaringan atau dikenal juga dengan istilah networking dalam bisnis? Mari disimak beberapa tips di bawah ini.

Bisnis tanpa sebuah jaringan atau networking adalah sebuah hal yang mustahil. Kenyataannya, setiap bisnis selalu memerlukan jaringan karena sebuah bisnis tidak dapat berdiri sendiri.

Banyak manfaat yang dapat diperoleh jika usaha kita memiliki banyak jaringan, diantaranya mampu meningkatkan penjualan, menambah koneksi dan relasi, menjadi solusi bagi persoalan bisnis, menambah wawasan atau memperluas pengetahuan bisnis.

Lantas jika sebagai pemilik usaha Anda ingin lebih jauh membangun networking dalam bisnis, apa saja yang harus Anda lakukan untuk mendapatkannya?

- Ikuti Event mulai dari skala yang kecil sampai dengan yang besar
- Ikuti Bazar / Pameran / exhibition
- Sharing contact (membagikan kartu nama, katalog produk, dan flyer)
- Perbanyak kenalan dan relasi



Tips dan Cara Memulai Usaha Bagi Ibu Rumah Tangga

7. Pahami Tentang Pembukuan Dasar

Pembukuan adalah hal yang sangat penting dalam pencatatan/ administrasi suatu usaha, karena dengan memiliki Pembukuan yang baik, Anda dapat mengetahui kondisi usaha saat ini, apakah berjalan dengan baik atau tidak. Serta dapat mengetahui biaya produksi, menghitung margin/ keuntungan, menghitung harga jual dan lain-lain.

Walaupun tidak memiliki latar belakang akuntansi, Kita tetap harus belajar memahaminya, karena Kita adalah seorang pemilik usaha. Pembukuan/ akuntansi bisa membantu Kita memutuskan segala tindakan yang berhubungan dengan masa depan usaha Kita.

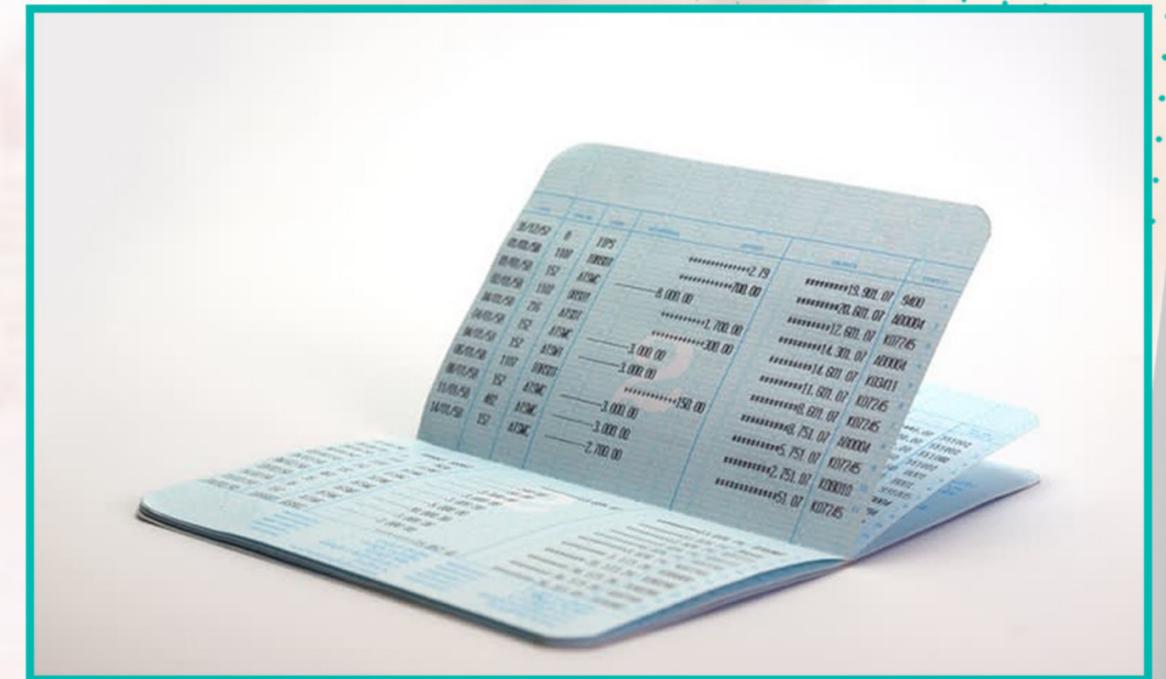


Yuk Kita Mulai Usaha

1. Persiapan Modal

a. Tabungan pribadi

Sumber modal pertama yang harus kita perhitungkan adalah tabungan kita pribadi terlebih dahulu. Sumber modal pertama ini memang harus kita analisis dan evaluasi terlebih dahulu, sebelum kita berfikir untuk mendapatkan modal dari luar.



b. Pinjaman Lunak Dari Keluarga

Salah satu cara umum untuk membiayai bisnis bisnis adalah dengan melakukan pinjaman modal pada teman dekat atau keluarga.



Yuk Kita Mulai Usaha

2. Time Planning/ Membuat Target Usaha

Dalam menjalankan usaha, akan lebih baik jika kita menyiapkan sebuah rencana bisnis atau Target Usaha. Rencana bisnis atau target ini bisa kita tuangkan dalam bentuk time table atau jadwal untuk merealisasikan rencana bisnis atau Target usaha kita tersebut.

Seperti :

- Bulan pertama kita harus lancar dalam pembukuan dan penghitungan.
- Bulan kedua kita sudah bisa mendapatkan penjualan yang bagus
- Bulan ketiga kita sudah bisa menambah kapasitas produksi
- Bulan keempat kita sudah Break Even Point (BEP) yaitu titik dimana pendapatan sama dengan modal yang dikeluarkan, tidak terjadi kerugian atau keuntungan. Total keuntungan dan kerugian ada pada posisi 0 (nol).
- Dan seterusnya sehingga apa yang di rencanakan dan menjadi target dapat di wujudkan.



Yuk Kita Mulai Usaha

3. Lakukan evaluasi terhadap diri sendiri

a. Strength (kekuatan, kelebihan atau keunggulan)

Kita harus bisa mendeskripsikan hal-hal dari dalam diri kita yang nanti nya akan menjadi keunggulan dari bisnis kita

b. Weaknesses (kelemahan atau kekurangan)

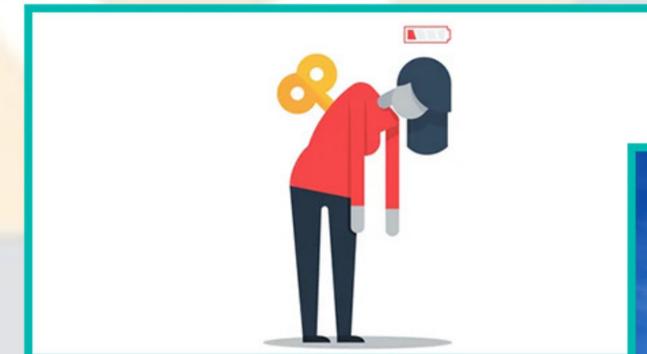
Merupakan penghambat yang berasal dari dalam, baik itu dari diri kita sendiri atau secara organisasi, jika hendak memulai bisnis bersama orang lain.

c. Opportunities (peluang dan kesempatan perkembangan)

Faktor-faktor yang bisa menguntungkan bisnis kita, yang berasal dari luar, baik itu luar dari kita ataupun organisasi bisnis kita.

d. Threats (ancaman & hambatan)

Merupakan faktor yang bisa menghambat perkembangan bisnis kita, dan biasanya berasal dari luar diri kita (faktor eksternal) yang bisa menimbulkan risiko pada bisnis atau strategi kita.



4 Karakter yang harus di miliki Seorang Pengusaha

1. Memiliki Semangat dan Kemauan Yang Besar



3. Memiliki jiwa kepemimpinan



2. Berorientasi pada masa depan



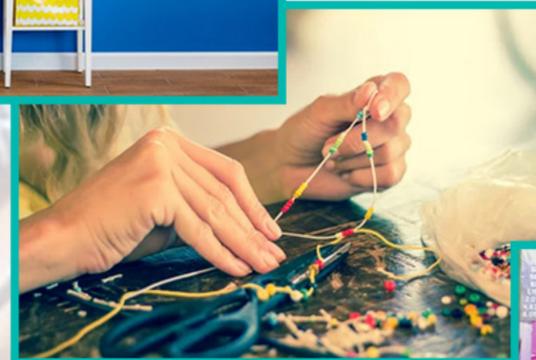
4. Kemampuan Menganalisa minat pasar dan apa yang sedang trend

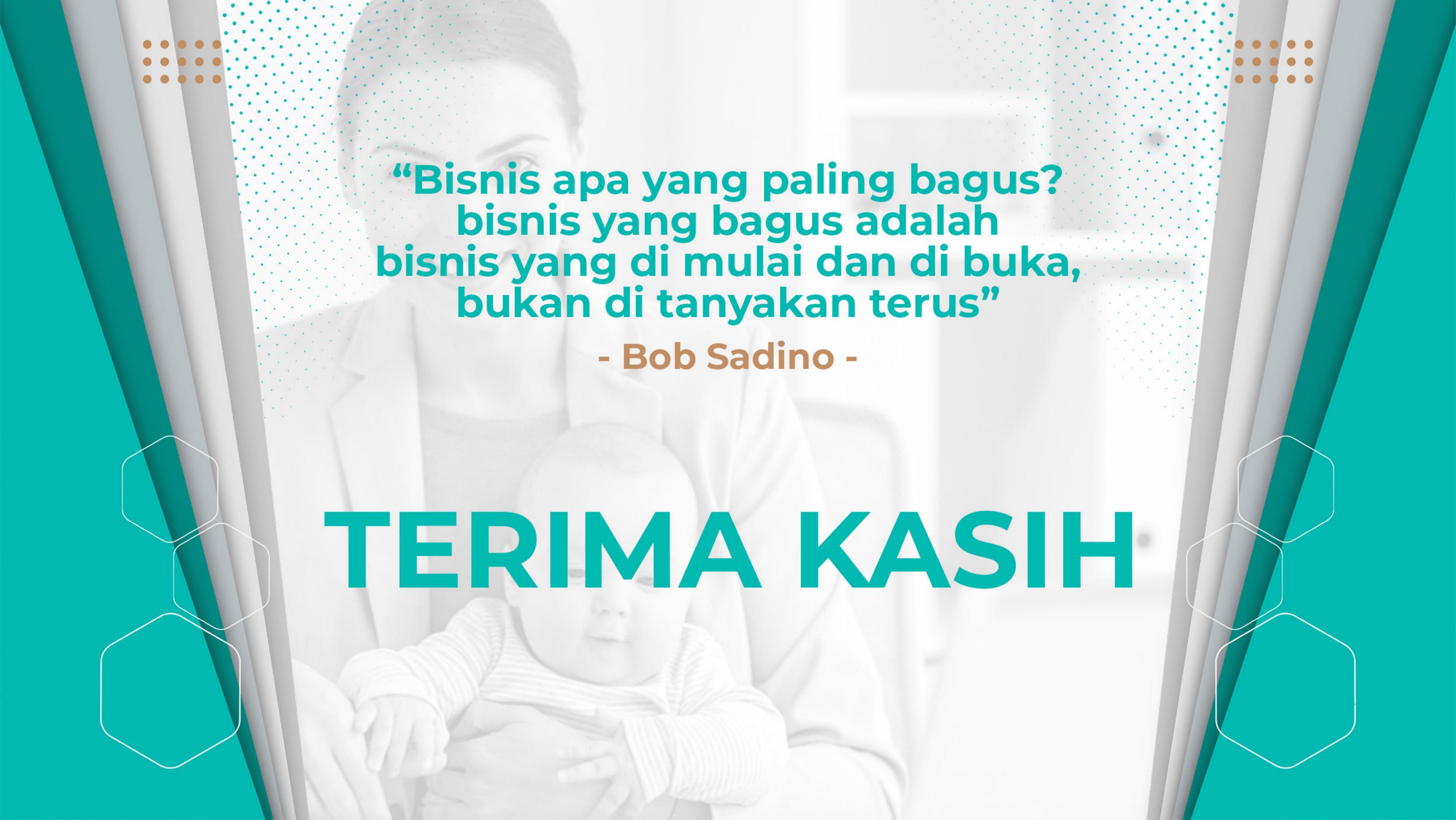


Beberapa Contoh Usaha Rumahan Yang Cukup Mudah Dilakukan Oleh Ibu Rumah Tangga Misalnya :

1. Katering Makanan Sehat
2. Jasa Laundry
3. Jasa Les Privat
4. Reseller Produk Kecantikan
5. Menjual Makanan Kekinian
6. Membuat Kerajinan Tangan
7. Jasa Jahit Pakaian
8. Jualan Jilbab
9. Content Creator
10. Pet Shop
11. Warung Sembako
12. Konter pulsa

Dan masih banyak lagi usaha yang cocok untuk ibu rumah tangga untuk di jalani.





**“Bisnis apa yang paling bagus?
bisnis yang bagus adalah
bisnis yang di mulai dan di buka,
bukan di tanyakan terus”**

- Bob Sadino -

TERIMA KASIH